

Repetitionskurs Marketing und Verkauf

Kursbestätigung

Hat es im ersten Anlauf für die kv edupool Prüfung Marketing & Verkauf noch nicht ganz gereicht und wollen Sie sich vor der nächsten Prüfung nochmals so richtig fit machen? Oder sind Sie für einen Direkteinstieg in den Kurs der Marketing- und Verkaufsfachleute zugelassen, haben aber eine längere schulische Pause hinter sich?

Kurzbeschreibung Dann besuchen Sie unsere 5 Repetitionsabende zu den Themen:

- Marketing- und Unternehmenskommunikation
- Marketing
- Verkauf und Distribution
- Projekt- und Selbstmanagement
- Kostenrechnung und Kalkulation

Zielgruppen

- Absolventinnen und Absolventen des Lehrgangs Sachbearbeiter:in Marketing & Verkauf, welche das kv edupool Diplom noch nicht erlangt haben
- Direkteinsteiger:innen in den eidg. Fachausweis Marketing- und Verkaufsfachleute, welche vor dem Lehrgangstart einen «Refresher» in den erwähnten Fächern benötigen

Fakten und Kosten

Webcode

Kompetenzstufe C Profis

Dauer 5 Unterrichtsabende

Lernort Bildungszentrum Sihlpost

| Preis | Betrag CHF |
|-----------------------------|-------------------|
| Kurskosten | 600.– |
| Bundessubventionen* | - 300.– |
| Effektive Kurskosten | 300.– |

Preisinfo



***Finanzielle Beiträge des Bundes**

Alle Teilnehmenden in Bildungsgängen zur Vorbereitung auf eine eidg. Prüfung (**eidg. Fachausweis oder eidg. Diplom**) werden **mit bis zu 50 % der Kosten** für ihre Weiterbildung unterstützt. Für diesen Repetitionskurs bedeutet dies, dass Sie die Bundessubvention (Rückerstattung von 50 %) nur erhalten, wenn Sie die Prüfung zum **eidg. Fachausweis Marketing- und Verkaufsfachleute** absolvieren. Sie beantragen die Rückerstattung nach absolvierter Prüfung direkt beim Bund.

Anschluss **Marketingfachleute mit eidg. Fachausweis**
Verkaufsfachleute mit eidg. Fachausweis

Alles zum Unterricht

| | |
|---------------|---|
| Themen | 5 Repetitionsabende zu folgenden Themen: <ul style="list-style-type: none">• Marketing- und Unternehmenskommunikation• Marketing• Verkauf und Distribution• Projekt- und Selbstmanagement• Kostenrechnung und Kalkulation |
|---------------|---|

| | |
|-----------------|--|
| Methodik | Die Repetitionsabende finden im Präsenzunterricht statt. |
|-----------------|--|

| | |
|----------------------|--|
| Bildungsziele | In diesen 5 Unterrichtsabenden repetieren wir die Lerninhalte vom Lehrgang «Sachbearbeiter:in Marketing und Verkauf», klären Ihre individuellen Fragen und fassen die Lerninhalte nochmals zusammen. |
|----------------------|--|

Zulassung und Prüfung

| | |
|------------------------|---|
| Voraussetzungen | <ul style="list-style-type: none">• Vorbildung im Verkauf und Marketing nötig, wie z.B. Absolventen des Kurses Sachbearbeiter:in Marketing & Verkauf oder Abschluss KV Marketing- und Verkaufszertifikat der KV Bildungsgruppe. |
|------------------------|---|

Durchführungen

Montag- und Donnerstag 17.45 – 21.00 Uhr

Erster Kurstag: 31.03.2025 | Letzter Kurstag: 05.05.2025

Unterrichtstage: 27. März, 07. April, 10. April, 14. April sowie 5. Mai 2025

Beratung

Luc Schleiniger

044 974 30 21

sihlpost@kv-business-school.ch



Lehrgangsleitung

Diane Kindlimann



Lernen Sie diesen Bildungsgang kennen

Nächste Infoanlässe

Für Details auf Datum klicken.

- [Montag, 10. Februar 2025, 18:30, online](#)
- [Montag, 10. März 2025, 18:30, online](#)
- [Montag, 05. Mai 2025, 18:30, online](#)
- [Montag, 23. Juni 2025, 18:30, online](#)
- [Montag, 25. August 2025, 18:30, online](#)
- [Montag, 22. September 2025, 18:30, online](#)
- [Montag, 03. November 2025, 18:30, online](#)

KV Business School Zürich
Bildungszentrum Sihlpost
Sihlpostgasse 2
Postfach
CH-8031 Zürich
T +41 44 974 30 00