

## Kursbestätigung

# Repetitionskurs Marketing und Verkauf

Hat es im ersten Anlauf für die kv edupool Prüfung Marketing & Verkauf noch nicht ganz gereicht und wollen Sie sich vor der nächsten Prüfung nochmals so richtig fit machen? Oder sind Sie für einen Direkteinstieg in den Kurs der Marketing- und Verkaufsfachleute zugelassen, haben aber eine längere schulische Pause hinter sich?

**Kurzbeschreibung** Dann besuchen Sie unsere 5 Repetitionsabende zu den Themen:

- Marketing- und Unternehmenskommunikation
- Marketing
- Verkauf und Distribution
- Projekt- und Selbstmanagement
- Kostenrechnung und Kalkulation

**Zielgruppen**

- Absolventinnen und Absolventen des Lehrgangs Sachbearbeiter:in Marketing & Verkauf, welche das kv edupool Diplom noch nicht erlangt haben
- Direkteinsteiger:innen in den eidg. Fachausweis Marketing- und Verkaufsfachleute, welche vor dem Lehrgangsstart einen «Refresher» in den erwähnten Fächern benötigen

## Fakten und Kosten

**Webcode**

**Kompetenzstufe** C Profis

**Dauer** 5 Unterrichtsabende

**Lernort** Bildungszentrum Sihlpost

**Preis** **Betrag CHF**

Kurskosten	600.–
Bundessubventionen*	- 300.–
<b>Effektive Kurskosten</b>	<b>300.–</b>

**Preisinfo**



### \*Finanzielle Beiträge des Bundes

Alle Teilnehmenden in Bildungsgängen zur Vorbereitung auf eine eidg. Prüfung (**eidg. Fachausweis oder eidg. Diplom**) werden **mit bis zu 50 % der Kosten** für ihre Weiterbildung unterstützt. Für diesen Repetitionskurs bedeutet dies, dass Sie die Bundessubvention (Rückerstattung von 50 %) nur erhalten, wenn Sie die Prüfung zum **eidg. Fachausweis Marketing- und Verkaufsfachleute** absolvieren. Sie beantragen die Rückerstattung nach absolvierter Prüfung direkt beim Bund.

**Anschluss** **Marketingfachleute mit eidg. Fachausweis**  
**Verkaufsfachleute mit eidg. Fachausweis**

## Alles zum Unterricht

<b>Themen</b>	5 Repetitionsabende zu folgenden Themen: <ul style="list-style-type: none"><li>• Marketing- und Unternehmenskommunikation</li><li>• Marketing</li><li>• Verkauf und Distribution</li><li>• Projekt- und Selbstmanagement</li><li>• Kostenrechnung und Kalkulation</li></ul>
---------------	---

---

<b>Methodik</b>	Die Repetitionsabende finden im Präsenzunterricht statt.
-----------------	--

---

<b>Bildungsziele</b>	In diesen 5 Unterrichtsabenden repetieren wir die Lerninhalte vom Lehrgang «Sachbearbeiter:in Marketing und Verkauf», klären Ihre individuellen Fragen und fassen die Lerninhalte nochmals zusammen.
----------------------	--

---

## Zulassung und Prüfung

<b>Voraussetzungen</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Vorbildung im Verkauf und Marketing nötig, wie z.B. Absolventen des Kurses Sachbearbeiter:in Marketing &amp; Verkauf oder Abschluss KV Marketing- und Verkaufszertifikat der KV Bildungsgruppe.</li></ul>
------------------------	---

---

Anmeldung zu den Varianten dieses Bildungsgangs

## Durchführungen

**Montag und Donnerstag, 17.45 – 21.00 Uhr**

Erster Kurstag 31.03.2025

Letzter Kurstag 05.05.2025

Unterrichtstage: 27. März, 7. April, 10. April, 14. April und 5. Mai 2025



**Luc Schleiniger**

## Beratung



# Diane Kindlimann

## Lehrgangsleitung

Lernen Sie diesen Bildungsgang kennen

### Nächste Infoanlässe

---

Für Details auf Datum klicken.

- [Montag, 10. März 2025, 18:30 , online](#)
- [Montag, 28. April 2025, 18:30 , online](#)
- [Montag, 23. Juni 2025, 18:30 , online](#)
- [Montag, 25. August 2025, 18:30 , online](#)
- [Montag, 22. September 2025, 18:30 , online](#)
- [Montag, 03. November 2025, 18:30 , online](#)

KV Business School Zürich  
Bildungszentrum Sihlpost  
Sihlpostgasse 2  
Postfach  
CH-8031 Zürich  
T +41 44 974 30 00